

## CURRICULUM VITAE DEL ING. ANTONINO FILI

### 1973:

Trabajo en la División Bioestadística del Servicio Provincial de Salud de San Juan.

### 1975:

Responsable de Ventas de CIAPEA, empresa de instalación de Aire Acondicionado, de la cual [fue uno de sus fundadores](#).

### 1976:

Venta y **fabricación un fertilizante orgánico usando semilla de uva**, en San Juan.

### 1979:

**Relevamiento del Despacho de Cargas (eléctrico)**, de Electrometalúrgica Andina, empresa que contaba con cinco centrales eléctricas propias, y que además consumía la mitad de la energía eléctrica de la provincia de San Juan.

## GERENCIA EN METALURGICA ALTA CORDOBA S.R.L.

### 1980:

Se fabrica: Comando de Caja del Torino (en todas sus versiones), Bisagras de las puertas ppales., Comando Acelerador del R12, Tirante y toma del Tren Delantero del R4 y R6.

### 1981:

En los primeros meses se alcanzan los objetivos siguientes  
Mejora en los plazos de entrega, eliminación de horas extras aumento de la productividad.  
Se instaura **Mantenimiento**, se reparan un tercio del plantel de máquinas-herramientas que vuelven a operar.

Se esbozan las primeras **Carpetas Técnicas**, se designa un **Responsable de Calidad**, se construyen algunos calibres fijos para control de proceso y de producto terminado, se adiestra al personal en el uso del instrumental de medición, comienza una tendencia declinante en el número de rechazos por defectos o fallas. Se introduce el uso de **Insertos de Metal Duro**.

### 1982:

En un año se aprueban **20 muestras de piezas** nuevas, y de otras que estando en producción aún no tenían muestra inicial presentada. **El nivel de rechazos baja a cero** en el segundo semestre de este año.

Se desarrolla, conjuntamente con una fabrica de conductores eléctricos, la materia prima para la fabricación de un tapón de aluminio puro (con una dada dureza Brinnell), que se exportó a Francia.

Se incorpora como cliente a la **Fábrica Militar Río Tercero** a la cual se la satisface durante dos años con la provisión de unas **cincuenta órdenes de compras**, componentes del T.A.M. y otros armamentos.

**1983:**

Se le adjudica la **Palanca de Cambios del R12 de Cuatro Marchas**.

Se lanzan algunos componentes del **Mando de embrague** del mismo auto, el **Manguito de Selección** del Comando de Caja del R18, y un conjunto de seguridad: el **Perno Traba Capot R18**.

Los conjuntos se fabrican con **herramientales, matricería y calibres de control parcial y final de diseño y construcción propias**.

Se hace una **Carpeta Técnica (Hojas de Operaciones, Hoja de Ruta y Gama de Control)** para cada ítem, de la cual una copia pasa a manos de Asistencia Técnica de Renault.

**1984:**

Se *planifica* la compra de Materia prima estableciéndose excelentes vínculos con los principales proveedores de tubos de precisión: Bresciani, Metalúrgica Rioplatense, Trefilsa y otros. **Estudio de Factibilidad para Nueva Planta de Trefilación de Tubos en Córdoba.**

Establece una **Estructura de Costos**, cuyos componentes se impactan mes a mes para determinar el costo de todo el paquete de piezas.

Renault lanza el **PLAN DE CALIDAD CONFIABLE**, que adopta inmediatamente, siendo considerados Aptos en la primera evaluación del mismo.

**1985:**

Se completa el **COMANDO DE CAJA DEL R18**, conformado por Biela de Selección, Biela de Inserción y Manguito Selector.

A mediados de ese año se lanza una importante pieza de seguridad: **TENSOR DE ALINEACIÓN DE LA DIRECCION DEL R12.**

Se corrige el **Factor de Potencia (cos  $\phi$ )** de la instalación eléctrica.

Se alcanza un plantel de unos 30 empleados que conforman un **ORGANIGRAMA** donde se cubren los aspectos fundamentales de una buena estructura industrial.

Se confecciona un **MANUAL DE CALIDAD**, instrumentando una metodología de trabajo que incluye todo el proceso de transformación productivo.

**1986:**

Se ha completado y capacitado personal para la **Producción, Calidad, Métodos, Inspección, Matricería y Mantenimiento (Mecánico y Eléctrico)**.

Se alcanza una concientización masiva de la Calidad, como así también una sustancial mejora de la Productividad.

Lanza el **COMANDO DE CAJA DE LA BREAK R18 4X4.**

A raíz de un prolongado paro de la U.O.M., se produce una demora de dos meses en la provisión del tubo de la Palanca de Cambios del R12 por parte del proveedor habitual de Buenos Aires, **desarrolla un tubo opcional en Córdoba** que evita un grave inconveniente a la línea de Renault.

**1987:**

En el mes de abril, se planifica y prepara, con personal propio, el cambio de la **INSTALACION ELECTRICA COMPLETA DE FUERZA MOTRIZ E ILUMINACION PARA UNAS 40 MAQUINAS-HERRAMIENTAS**, el cambio se realiza parando la planta solamente **DOS DÍAS**

En setiembre lanza el **COMANDO DE CAJA DEL R12 DE CINCO MARCHAS.**

**1988**

Se instala un **Sistema de Calefacción a la planta**, con lo que se completa un ambiente de trabajo confortable y seguro.

**1989:**

Desarrolla un **BULON ESPECIAL FORJADO** para el sistema de sujeción de la rueda de auxilio del R11, que se agrega a otro similar que ya había desarrollado para la Coupé Fuego.

**1990:**

(30 de abril) Ultimo día de trabajo en Metalúrgica Alta Córdoba S.R.

Deja a esta empresa con una excelente organización, con un plantel de personal capacitado, con un importante **paquete de piezas de los dos autos más vendidos del país, con herramientas, calibres y matricería propios.**

Se cotizaron y una vez adjudicadas, se desarrollaron unas **150 ORDENES DE COMPRAS DE DISTINTOS PRODUCTOS METALURGICOS**

Además de los productos para la Industria Automotriz y los mencionados de la Fábrica militar, se desarrollaron otros para electrodomésticos y morsetería para líneas eléctricas.

## OTROS ANTECEDENTES

### MARZO/91:

**Viaja a Chile** para visitar los principales entes relacionados con la industria metalmeccánica.

### MAYO/91:

Asesora **comercialmente** a una empresa que se dedicaba a grandes estampados, en la cual también realiza un **diagnóstico sobre su infraestructura de Calidad**.

### JULIO/91:

Realiza un estudio Técnico-Económico para fabricar **columnas de acero** a un Consorcio al que se le adjudicó una importante obra pública de transporte en la Municipalidad de Córdoba.

### Setiembre/91:

**Viaja a España** interesándose por temas de Calidad y otros relacionados con su Especialidad de Ingeniería.

### NOVIEMBRE /91:

Realiza un **Estudio de Factibilidad** para el lanzamiento de una nueva empresa de Servicios.

### Mayo/92:

Asume la **Gerencia de Comercialización de Servín S.A. Córdoba**, donde participó activamente en el lanzamiento de un servicio a Telecom, cliente que cuenta con un centenar de locales en la provincia. durante su gestión la empresa pasa de 25 a 200 empleados en un lapso de pocas semanas. Es **Director Sustituto de la S.A.** hasta 1995.

### NOVIEMBRE/92:

Realiza un **Estudio de Costos** de la construcción de Dispositivos y Calibres de Fabricación del **Avión IA63**, para una empresa metalmeccánica del medio.

### SETIEMBRE/93:

Vuelve como ASESOR COMERCIAL-INDUSTRIAL a Metalúrgica Alta Córdoba S.R.L. Realiza un plan radical de **racionalización operativa** y otras gestiones **Técnico-Comerciales Reservadas**, labor que concluye en Nov./94.

Durante este año menciona como hechos destacables:

Participa en un curso sobre **C.A.M. y Cadena de Patronizado**, dictado por C.I.A.D.E.A. Hace dictar y participa en un **Curso de Control Numérico** dictado por especialistas del Centro de Tecnología Avanzada Gobernador Amadeo Sabatini

Responde a una Evaluación de la **Norma francesa Valeo 1000**, realizada por CIBIE. Cotiza y gana a nivel nacional una importante pieza de seguridad: **TENSOR ANTI-INTRUSION LATERAL DEL R19**. Al momento de finalizar su contrato, aún estaba en vías de nacionalización la provisión de dicho ítem.

**NOVIEMBRE/94:**

Estudio y Cotización de la **Componente Electromecánica** de la PLANTA DE TRATAMIENTO DE RESIDUOS CLOACALES DE CORDOBA.

**SETIEMBRE-NOVIEMBRE/95:**

Estudio y Cotización de una licitación Pública sobre **Mantenimiento Eléctrico** de 60 edificios del Banco de Córdoba.

**FEBRERO/96:**

Obra de **Extensión de Gas Natural** en el Country del Jockey Club Córdoba, incluido cruce de ruta (Cno. a San Antonio)

**ABRIL/96-ABRIL/97:**

**ASESOR COMERCIAL-TECNICO DE IM.I.SUR S.A.**, empresa de instalaciones industriales que formaba parte de un grupo italiano que llegó a la Argentina para participar en las obras de la nueva planta de Fiat Auto Arg. S.A.

Realiza una gestión de Marketing, presentando a la firma ante un gran número de empresas líderes nacionales, tanto privadas como públicas. Participa en estudios técnicos, cotizaciones y dirección técnica de obra.

Organizó y ejecutó la participación de la firma en un modulo de la **Fico/96**.

Cotiza y se le adjudica la **Instalación Eléctrica de la planta de Magetti Marelli Escapes**.

Obra en **General Motors Argentina:**

**En la Cabina de Roll-Test** y su subsuelo se instala un **SISTEMA DE EXTRACCION DE HUMOS Y VENTILACION AUTOMATICO ALTERNADO**.

También se instala un pequeño **Puente-Grúa** para el mantenimiento de la misma cabina.

**ABRIL-MAYO/97:**

**Asesoramiento Comercial-Técnico** a un fabricante de Puentes-Grúa de Córdoba.

**Asesoramiento a un Estudio de Ingeniería de Turín (Italia)**, para el dictado de un curso de Post-Grado en la U.N.C., en el área de la Electrotecnia.

### **OCTUBRE / 97:**

#### **INICIA SUS ACTIVIDADES SU NUEVO ESTUDIO: AFO Ingeniería**

Entre las actividades realizadas mencionamos como la más importante la obra para el **Jockey Club Córdoba**, en su Country de barrio jardín:

#### **GERENCIAMIENTO DE LA OBRA TERMOMECAICA DE LA CUBIERTA DE LA PISCINA OLIMPICA.**

Consta de una obra de Extensión de Gas Natural para el cruce de la Av. Hipódromo, hasta el gabinete del medidor. Una obra de Gas Natural interna desde el gabinete de medición y regulación de la presión hasta la sala de máquinas, que incluye la tubería y todos sus accesorios. La instalación de una caldera y un Intercambiador de Calor, con sus accesorios de conexión, regulación de la temperatura, para el calentamiento del agua.

Al terminar su contrato se estaba ejecutando la obra civil (edificio de la cubierta) y luego se ejecutaría la renovación y climatización del aire interior para eliminar los vapores de Cloro.

### **DICIEMBRE/98:**

Se incorpora al Estudio el **Ing. Juan Torcasio**, formando una Sociedad de Hecho que continua llamándose AFO Ingeniería. El Ingeniero Torcasio proviene de FIAT AUTO ARGENTINA S.A., empresa en la que trabajó treinta años, desempeñándose principalmente en el Area de Métodos y Calidad. Es *Perito en Aseguramiento de la Calidad y Auditor Interno de la Calidad*.

### **ENERO-FEBRERO/99:**

AFO Ingeniería forma una U.T.E. con una empresa del medio y estudian y cotizan una RED DE GAS NATURAL PARA UN COUNTRY PRIVADO de un conocido grupo empresario, de unos 13 Km con tubería de polietileno de 180, 125, 90, 63 y 50mm. Logran cerrar una nueva y excelente relación con fabricantes de este tipo de tubos.

### **MARZO/99:**

AFO Ingeniería conforma una U.T.E. con un Estudio de Arquitectura del medio y realizan un ESTUDIO DE FACTIBILIDAD Y ANTEPROYECTO DE UNA NUEVA COCHERA EN EL CENTRO DE CORDOBA.

### **MAYO/99:**

Se establecen alianzas estratégicas con empresas industriales nacionales e internacionales para el montaje e instalaciones de sus equipos en el País.

Participa en la Feria de las Megapymes Italianas realizada en Palermo (Bs.As.), y se logran importantes contactos con firmas de la Península.

### **JUNIO/99:**

Se cotiza la Reingeniería de una fábrica de alimentos perecederos. Se ofrece tecnología italiana al efecto.

**JULIO/99:**

Se cotiza la provisión de Agua potable y Cloacas, por un lado, y la de Electricidad e Iluminación, por otro, para un Country privado.

**AGOSTO/99:**

Anteproyecto y cotización de una obra de Aire Acondicionado Central para un nuevo centro comercial, de 60Tr.

**SETIEMBRE/99:**

Renuncia EL Ing.Torcasio y vuelve a tener 100% de Afo Ingeniería. Cotiza una Red de Telefonía Subterránea, para macrolote de Valle Escondido.

**OCTUBRE/99:**

Cotiza una obra Nexa de diámetro 400/315mm, de 2550m de longitud, de agua potable, para un grupo de tres barrios en el sector noroeste de Córdoba.

**NOV/DICIEMBRE/99:**

Visita a fabricas de la Industria Metalmecánica del Gran Mendoza. Estudio y Factibilidad para el Cerramiento y climatización de una piscina en la Comuna de Maipú (Mendoza).

**ENERO-MAYO/00:**

Se ejecuta Obra de Telefonía Subterránea.

**FEBRERO/00:**

Cotización de Red de Agua Potable y Cloacas para Country privado.

**ACTIVIDAD DOCENTE E INVESTIGACIÓN**

**MARZO/00:**

Docente (JTP) en la Cátedra de *Ingeniería Industrial III (Instalaciones Industriales)*, en el Dpto. de Ingeniería Industrial de la FRC-UTN.

**ABRIL/JUNIO/00:**

Programador y Docente de la Cátedra complementaria *Electrotecnia*, en la misma carrera.

**MARZO/01:**

Docente(Prof.Adjunto) a cargo de la Cátedra de *Ingeniería Industrial III* en el turno mañana de Córdoba, y en el Anexo Río II, FRC-UTN

Docente (Prof.Adjunto) a cargo de la Cátedra *Procesos Industriales* en el turno mañana de Córdoba, y en el anexo Carlos Paz, FRC-UTN

**ABRIL/01:**

Relevamiento del Sistema de Aire Comprimido de un aserradero en las afueras de alta Gracia.

**JUNIO/01:**

Estudio del Sistema de Aire Comprimido, conjuntamente con Festo SA, de la Planta de envasado de aceite en Aceitera General Deheza, en la localidad del mismo nombre.

**AGOSTO/01:**

Viaje a San Juan con los alumnos de Ingeniería Industrial de los cursos superiores, para visitar la Planta de Electrometalurgica Andina SAIC.

**SETIEMBRE/01:**

Integra Grupo Interdepartamental del Proyecto "Laser para aplicaciones Industriales"

**FEBRERO/JUNIO/02:**

Dicta y es Asistente de un curso sobre teoría y aplicaciones industriales del Rayo Láser.

**JUNIO/02:**

Es designado Responsable de la Función **Investigación y Desarrollo** del Departamento de Ingeniería Industrial de la FRC-UTN.

**AGOSTO/02:**

Se incorporan a la cátedra Procesos Industriales temas tratados en el Grupo Láser: Soldadura con Haz de Electrones, Corte con Chorro de Agua de Alta Presión, Corte, Perforado y Soldadura con Láser.

**JUNIO/DICIEMBRE/02:**

Comparte el segundo Curso Avanzado sobre Láser y nuevos materiales con el Grupo interdepartamental de la FRC-UTN.

**DICIEMBRE/02:**

Coordina el lanzamiento de 5 Proyectos que se ejecutarán a partir de abril del 2003, iniciados desde el Departamento de Ingeniería Industrial.





### **DATOS PERSONALES:**

Italiano, 57 años, 4 hijos

Bachiller Nacional (Colegio Nacional de Mendoza)

Ingeniero Electromecánico (Univ. Nac. de San Juan )

Matrícula del Colegio de Ingenieros Especialistas N° 260022

Afiliado a la Caja de Previsión de la Ingeniería y arquitectura N°6117

Habla Italiano, lee Francés y algo de Inglés

Deporte: Pelota a Paleta y Ajedrez

Legajo UTN-FRC: 38859

Telefax: [54 351 4691134](tel:543514691134)

E-mail: [fili@agora.com.ar](mailto:fili@agora.com.ar)

E-mail: [afili@industrial.frc.utn.edu.ar](mailto:afili@industrial.frc.utn.edu.ar)

